



04/03/2011

Medieninformation

Jahresabschluss der Lyreco AG per 31.12.2010

Starkes Wachstum für Lyreco Schweiz

Weiterer Personalausbau – erstmals 160 Millionen-Schwelle erreicht

Zürich, 4. März 2011 – Lyreco Schweiz hat ihren Umsatz im Geschäftsjahr 2010 um 7,5% auf CHF 161,2 Mio. (CHF 150,0 Mio.) ausgebaut und damit die führende Marktstellung konsolidiert. Die Rentabilität wurde ebenfalls gestärkt und das Unternehmen wird seine Mitarbeitenden erneut mit rund 15% an der Gewinnsteigerung beteiligen. Alle drei Vertriebsbereiche – Office Supplies KMU, Office Supplies Grosskunden, Nespresso Business Solutions – sind im Berichtsjahr gewachsen und zu je rund einem Drittel am Resultat beteiligt. Lyreco beschäftigte per Ende des Geschäftsjahres 379 Mitarbeitende.

Anfangs Januar 2011 hat Lyreco beschlossen, ihre Aktivitäten in der Schweiz mit Waser, einem Schweizer Traditionsunternehmen im Bürobedarfsgeschäft zusammenzulegen. Mit dem Erwerb des Direktgeschäfts «Waser Büro» einschliesslich «Aepli Office» wird Lyreco ihre führende Marktposition in der Schweiz konsolidieren und ihre Wettbewerbsfähigkeit und Ertragskraft weiter stärken. Die B2C-Fachgeschäfte von Waser in Zürich, Bern und Basel bleiben weiterhin im Besitz der Familie Waser und werden als eigenständige Firma unter dem Namen Waser Shop weitergeführt. Der konsolidierte Umsatz von Lyreco in der Schweiz beträgt rund CHF 210 Mio. und es werden knapp 500 Mitarbeitende beschäftigt.

Lyreco

Lyreco ist eigenständiger Lieferant von Büroartikeln und ein führender Anbieter von Business-to-Business-Lösungen im Bereich Office-Produkten. Mit 10 000 Mitarbeitenden – darin integriert eine Vertriebsabteilung von über 4500 Personen – liegt der Fokus und damit die Kernkompetenz auf exzellentem Kundenservice und Vertrieb. Das Unternehmen ist weltweit in 27 Ländern auf vier Kontinenten tätig. Neben der Marktführerschaft in Europa ist Lyreco auch in Nordamerika, Australien und Asien präsent und generierte 2010 einen Jahresumsatz von über 2 Mrd. Euro (weitere Informationen finden Sie unter www.lyreco.com und www.lyreco.ch).



Die Vertriebspartner von Lyreco

OFFICEMAX für die Märkte USA und Mexiko

ASKUL in Japan

OFFICEPRO in Taiwan

WALTONS für die Märkte in Südafrika (Südafrika,
Namibia und Mosambik)

SPEEDSEND mit Distributionszentrum in Kairo (Ägypten)

OFFICE PRODUCTS DEPOT in Neuseeland

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Thomas Illi, Managing Director, Lyreco AG

Tel: +41 (44) 744 43 00

thomas.illi@lyreco.com

www.lyreco.ch